

FAX 公益財団法人佐賀県地域産業支援センター **0952-34-4412**

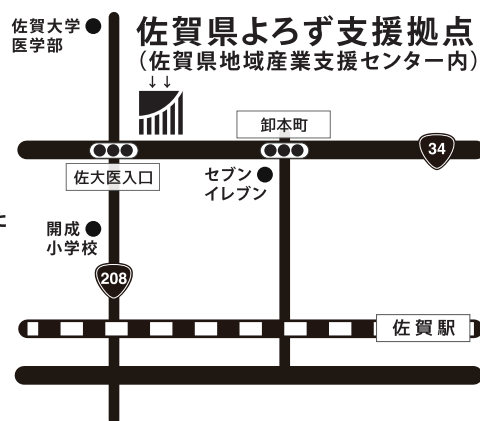
下記に必要事項をご記入いただき、FAXでご提出をお願いします。

E-mailでのお申込みも受付けています。info@with-biz.jp

経営者・後継者のための営業活動の基本

～仮説検証型販売プロセスの実践～

所 属		
担当者連絡先	担当者名	
	TEL	
	E-mail	
参加者名		
個別相談 (どちらかに○をお付けください)	希望する	希望しない
会場のご案内	[セミナー会場] 佐賀県よろず支援拠点 2階研修室 (佐賀県地域産業支援センター内) 佐賀市鍋島町大字八戸溝114 - JR 佐賀駅から車で約 10 分です。 - バスでお越しの方は、佐大医学部線にご乗車いただき、JA 佐賀市せいぶ支所前で下車して下さい。 ※カーナビで検索される時は、 名称=佐賀県地域産業支援センター、 電話番号=0952-34-4411(代表)をご利用ください!	



※セミナー、個別相談共に定員に達した場合は、後日よろず支援拠点でご相談をお受けします(無料・要予約)。

お問い合わせ



中小企業庁 佐賀県よろず支援拠点

公益財団法人佐賀県地域産業支援センター 内

〒849-0932 佐賀市鍋島町八戸溝114

TEL ▶▶ 0952-34-4433 MAIL ▶▶ info@with-biz.jp

FAX ▶▶ 0952-34-4412 URL ▶▶ http://www.with-biz.jp

「佐賀県よろず支援拠点」の愛称 with-Biz SAGA には県内の中小企業・小規模事業者と共に経営問題を悩み解決したいとの思いを込めています。



中小企業庁
佐賀県よろず支援拠点 **土曜セミナー**

他社(者)に
差をつける
営業とは？



訪問準備から
価格戦略まで
営業のコツを
徹底解説！！

仮説
検証
型販売
プロセス
の
実践

経営者・後継者のための 営業活動の 基本



経営を意識
した営業の
手法とは？



2016年**11月26日(土)** セミナー 13:30▶15:00 32名(先着順)
個別相談 15:00▶16:30 先着順・要予約
佐賀県地域産業支援センター 2階研修室 **参加費 無料**

講師

林幸一郎中小企業診断士事務所

林 幸一郎



大学卒業後、人材ビジネス会社にて営業・コーディネーター・研修講師・営業所責任者を経験。営業所責任者として赤字拠点の黒字化に成功。情報システム会社(東証1部)にて、ERPパッケージの営業を担当、受注利益全国1位、優秀営業スタッフ賞等を獲得。2013年より独立し、経営改善計画書作成および実行支援、10社以上の経営顧問としてのサポート活動、年間50回以上の経営セミナー講師等を行う。

