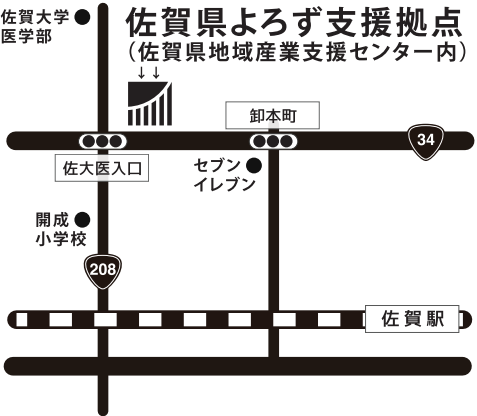


公益財団法人佐賀県地域産業支援センター

FAX 0952-34-4412

下記に必要事項をご記入いただき、FAXでご提出をお願いします。

E-mailでのお申し込みも受付ています。info@with-biz.jp

佐賀県よろず支援拠点 土曜セミナー	
お客様づくりに成功する販売心理学7つの鍵	
所属	
担当者連絡先	担当者名
	TEL
	E-mail
参加者名	
個別相談 <small>(どちらかに○をお付けください)</small>	希望する 希望しない
会場のご案内	<p>[セミナー会場]</p> <p>佐賀県よろず支援拠点 2階研修室 (佐賀県地域産業支援センター内) 佐賀市鍋島町大字八戸溝114</p> <ul style="list-style-type: none"> - JR 佐賀駅から車で約 10 分です。 - バスでお越しの方は、佐大医学部線にご乗車いただき、JA 佐賀市せいぶ支所前で下車して下さい。 <p>※カーナビで検索される時は、 名称=佐賀県地域産業支援センター、 電話番号=0952-34-4411(代表)をご利用ください!</p> 

※セミナー、個別相談共に定員に達した場合は、後日よろず支援拠点でご相談をお受けします(無料・要予約)。

お問い合わせ



中小企業庁 佐賀県よろず支援拠点
公益財団法人佐賀県地域産業支援センター内
〒849-0932 佐賀市鍋島町八戸溝114
TEL ▶▶ 0952-34-4433 MAIL ▶▶ info@with-biz.jp
FAX ▶▶ 0952-34-4412 URL ▶▶ http://www.with-biz.jp

「佐賀県よろず支援拠点」の愛称 with-Biz SAGA には県内の中小企業・小規模事業者と共に経営問題を悩み解決したいとの思いを込めています。



中小企業庁
佐賀県よろず支援拠点 **土曜セミナー**

自己啓発の達人が伝える

お客様づくりに成功する 販売心理学 7つの鍵

お客様のニーズが刻々と変化する現代。
今、顧客の心理を読み解き、より良い商品づくりやサービスへ
応用するための“心理学”や“哲学”が注目されています。
本セミナーでは、お客様づくりに欠かせない“7つの心理法則”をご紹介します。
すぐに活用できて成果につながる実践法を解説致します！

相手の心理を読み解き、ビジネスにつなげる。

Sales Psychology
Psychological strategies for your business

2017年**12月16日(土)** セミナー 13:30 ▶ 15:30 32名(先着順)
個別相談 15:30 ▶ 16:30 先着順・要予約
佐賀県地域産業支援センター 2階研修室 **参加費無料**



講師
ノムラ能力開発研究所
ジコタツ代表
野村 隆

35歳で脱サラを行い、人材育成・能力開発分野一筋に28年間成功哲学・販売心理学を研究し講演会・研修会を開催する。2002年からは、「ジコタツ」(自己啓発達人の会)を主宰し、通算483回連続開催15年間継続中(H29.12現在)。今年の主な講演・研修先には、鳥栖商工会議所、鹿島商工会議所、大川商工会議所、伊万里有田法人会、外資系生保など他にも多数のご依頼があり好評を受けている。

